



**MAKING IMPOSSIBLE
THINGS POSSIBLE
WITH YOU.**

Sales Manager* | 60%

Begeisterung für Technik, hochmoderne Arbeitsmethoden und immer das Optimum im Blick: Bei EDAG wird aus Engineering die pure Emotion. Neben einer attraktiven Vergütung bieten wir eine ausgewogene Work-Life-Balance, transparente Entwicklungsmöglichkeiten und reichlich Freude im Team eines erfolgsorientierten Unternehmens mit starker Identität.

Daran wirst Du wachsen:

- Zentrale Verantwortung für die Akquise von Neukunden im Industrie-, Automotive-, Medizin- und Defense-Umfeld
- Durchführung fundierter Markt- und Wettbewerbsanalysen im nationalen Umfeld
- Vertrieb von Digitalisierungs-, Produktions- und Automotive-Lösungen im industriellen Umfeld
- Strategische Neukundengewinnung unter Einsatz geeigneter Vertriebswerkzeuge (Kaltakquise, Sales Marketing, Account-based Marketing)
- Unterstützung bei Kalkulation und Angebotserstellung sowie konsequente Angebotsverfolgung und -verhandlung bis zum Auftragseingang
- Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung sowie gemeinsame Strategieentwicklung

Damit bringst Du uns voran:

- Abgeschlossenes Studium im Ingenieurwesen oder einer vergleichbaren Fachrichtung; alternativ technische Ausbildung mit Weiterbildung zum Techniker
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb
- Ausgeprägte Hunter-Mentalität und nachweisbare Erfolge in der Neukundengewinnung
- Sehr gute Auffassungsgabe sowie ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Strukturierte, eigenständige Arbeitsweise sowie Erfahrung im Projektmanagement von Vorteil
- Souveränes Auftreten, hohe Begeisterungsfähigkeit und ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- Sehr gute Deutsch-, Schweizerdeutsch- und Englischkenntnisse

*** Geschlecht, Alter, Nationalität oder Religion sind für uns nicht relevant – was zählt, bist Du.**

Das klingt nach Ihrer nächsten Herausforderung? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung!

Alle Informationen zu EDAG als Arbeitgeber und weitere Einstiegsmöglichkeiten findest Du unter edag.com/karriere.



Sales Manager* | 60%

Additional information

Location	Arbon
Position type	Part-time employee
Start of work	As of now

Responsible

Julia Schumacher